

ACERTA

**TUDO QUE VOCÊ PRECISA SABER
PARA VENDER E RECEBER.**

BoaVista
SCPC

VENDER

RECEBER

LUCRAR

Mais importante que vender
é **VENDER BEM:**



**AUMENTE
A RECEITA**



**REDUZA
OS CUSTOS**



**MINIMIZE
OS RISCOS**



As soluções da Boa Vista SCPC permitem **analisar** o cliente, **recomendar** o melhor negócio e **facilitar** sua venda!



Analisa



Recomenda



Facilita



CADASTRAIS



RESTRITIVAS



COMPORTAMENTAIS



ANALÍTICAS

As informações de
**CADASTRO, RESTRIÇÕES
E COMPORTAMENTAIS**
observadas sozinhas no relatório
não são mais suficientes
para uma venda ou negociação segura

Atualmente, são necessárias pesquisas mais **completas, consistentes e inteligentes** – avaliando a situação atual e histórica do consumidor.



CADASTRAIS



RESTRITIVAS



COMPORTAMENTAIS



ANALÍTICAS

Informações que ajudam a conhecer quem negocia com a sua empresa

E como essas informações podem me ajudar?

- ✓ Reduz risco de fraudes
- ✓ Aumenta o acerto de contato
- ✓ Localiza pessoas para prospecção, rentabilização e cobrança.
- ✓ Permite validar e atualizar o cadastro dos clientes

Você sabia que...



...a base da Boa Vista SCPC possui mais de **150 milhões de endereços**



...e mais de **90 milhões de telefones** de consumidores?



CADASTRAIS



RESTRITIVAS



COMPORTAMENTAIS



ANALÍTICAS

Dados de restrições e débitos são a “fotografia” atual do cliente no mercado, mostrando suas contas vencidas e não pagas.

E o que isso ajuda no meu negócio?

- ✓ Reduz a chance de venda para um “mau pagador”
- ✓ Evita gastos futuros com cobrança e negativação

Você sabia que...



...56% dos consumidores que foram negativados na Boa Vista SCPC voltam a apresentar débitos no mercado em menos de 12 meses?



CADASTRAIS



RESTRITIVAS



COMPORTAMENTAIS



ANALÍTICAS

Mostra o histórico de consultas ao cliente no mercado e analisa dados pessoais apresentados em outras compras

Mas o que irá apoiar na minha análise?

- ✓ Reduz a chance de possíveis fraudes
- ✓ Aponta se o cliente possui empresa falida no nome
- ✓ Mostra o comportamento de crédito do cliente no mercado

Você sabia que...



...a Boa Vista SCPC possui um banco de dados com **milhares de registros de documentos roubados ou perdidos** que se utilizados para fraude no mercado o empresário ou lojista será alertado?



CADASTRAIS



RESTRITIVAS



COMPORTAMENTAIS



ANALÍTICAS

Baseada no histórico de crédito dos consumidores, a Boa Vista SCPC oferece soluções inteligentes para tornar as vendas mais assertivas

E o que melhora para minha empresa?

- ✓ Proporciona vendas mais seguras e maximiza o resultado da sua empresa
- ✓ Possibilita adequar prazos, limites e valores de acordo com o perfil de risco do consumidor
- ✓ Sugere aprovação, ou reprovação, do crédito, reduzindo o tempo de análise da venda

Você sabia que...



...**32% dos consumidores** sem restrição que buscam crédito têm **alto risco de não pagarem** suas contas nos próximos 12 meses?



...**70% dos consumidores** que ficaram negativados, tinham **alto risco na época que a venda foi realizada?**

Cheque sem fundo
Dívidas
Idade
Protestos
Pagamentos
Consultas

A Boa Vista SCPC
conhece o passado de
crédito dos consumidores
brasileiros...



...e como as pessoas
tendem a repetir
comportamentos...



...consequimos calcular
o risco do consumidor
deixar de pagar suas
contas no futuro

Situação

Dois consumidores sem restritivos* no relatório

CONSUMIDOR A

RELATÓRIO
CONSUMIDOR A

RESTRITIVOS

NADA CONSTA

CONSUMIDOR B

RELATÓRIO
CONSUMIDOR B

RESTRITIVOS

NADA CONSTA

Então, posso oferecer crédito para as dois?
Tenho todas as informações que preciso?

*Restritivos são débitos, ações judiciais, cheques sem fundo, cheques sustados e protestos.

Situação

Dois consumidores sem restritivos* no relatório

CONSUMIDOR A



CONSUMIDOR B

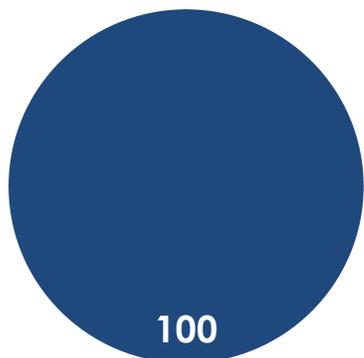


Por que os scores são diferentes?

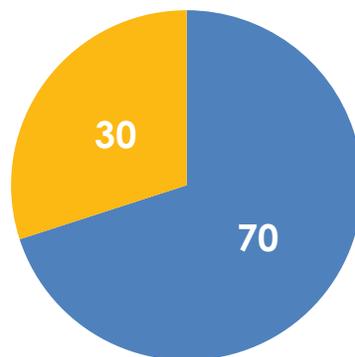
O consumidor A tem um comportamento de pagamento de crédito no **passado** melhor que o do consumidor B, apesar de nenhum ter restritivos **hoje**

*Restritivos são débitos, ações judiciais, cheques sem fundo, cheques sustados e protestos.

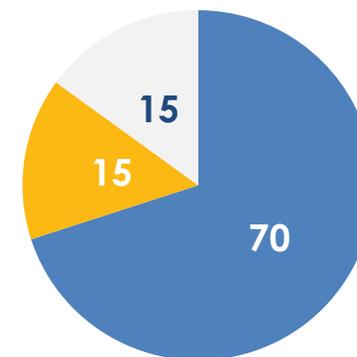
Exemplo:



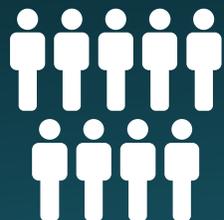
Sua empresa vendeu a prazo para 100 clientes que não estavam negativados



Mas 30 desses clientes não pagaram pela compra



Analisando a avaliação de risco, 15 clientes não seriam aprovados por serem alto risco



Suponha que cada cliente comprou **R\$300,00**



Sua empresa perderia **R\$9.000,00**



Assim, sua economia seria de **R\$4.500,00**

Utilizamos as informações históricas de comportamento de nosso banco de dados combinadas com informações do IBGE para estimar a renda mensal do consumidor.

Com essa informação, é possível:



saber o **potencial de compra** do consumidor



adequar o **limite de crédito**



fazer **validação da renda**

Ganhe tempo e maior assertividade contando com a ajuda da Boa Vista SCPC para tomar melhores decisões

A Boa Vista SCPC utiliza seus mais de 60 anos de experiência em crédito para ajudar nossos clientes a tomarem decisões, analisando as informações de:



Restrições



Comportamentais



Avaliação
de Risco



Assim, fazemos uma **sugestão** se o crédito deve ou não ser aprovado



Valor sugerido para a parcela mensal através da combinação:



Renda



Gastos com
itens básicos



Nível de Risco

Assim, a Boa Vista SCPC retorna o **valor da parcela** mais adequado ao risco e à capacidade de pagamento do consumidor

Saiba quais são os valores seguros para as parcelas

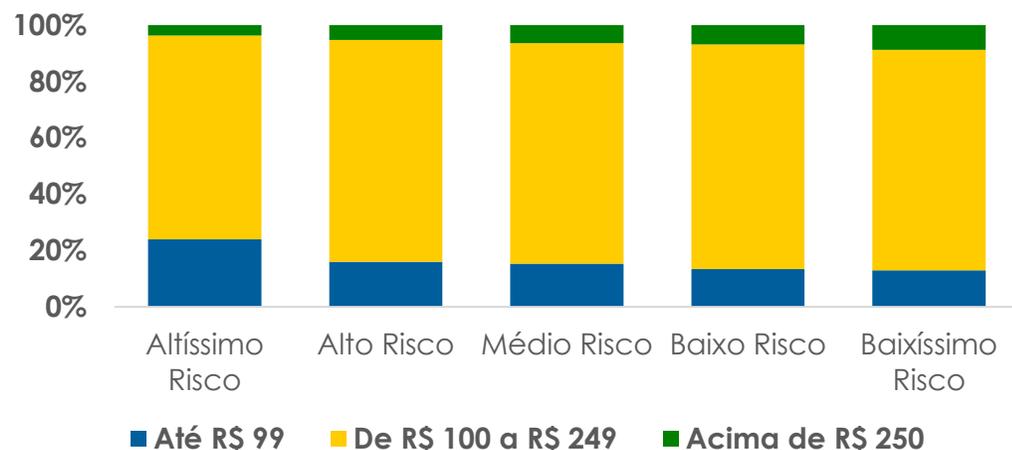
Adeque prazos de pagamentos

Diminua o risco de não receber uma prestação

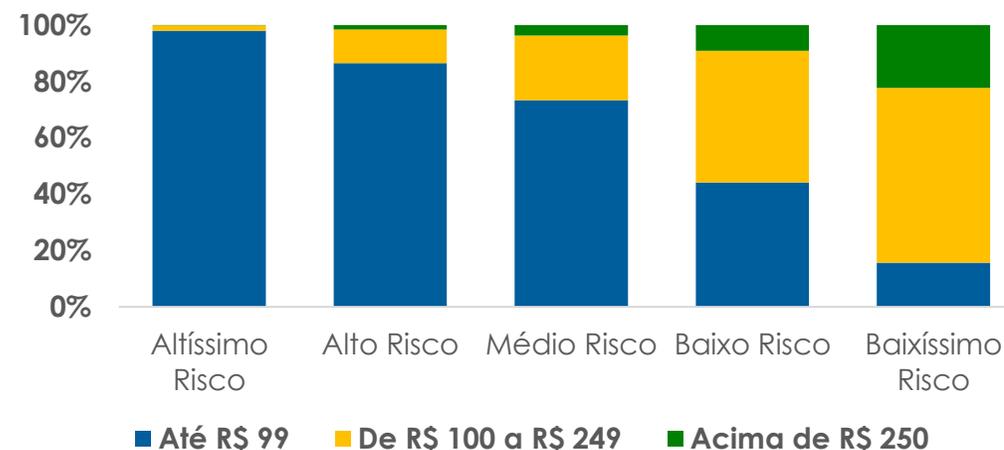
Nossos estudos mostram que as empresas costumam oferecer **a mesma parcela** a todos os consumidores, independente do risco

Mas ao adaptar o limite de acordo com o perfil e o risco, **aproveita-se ao máximo** o potencial de pagamento do consumidor

Limite atribuído pelo Cliente



Limite atribuído pela Boa Vista



Ofereça uma parcela menor para os perfis de alto risco e maior para os melhores clientes.

Dessa forma, é possível aumentar o ganho em até 30%.

No final sua empresa ganha com:



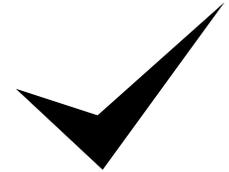
Tempo

Dedicando-se a novas vendas sabendo que a solução da Boa Vista SCPC irá sugerir a negociação para sua empresa



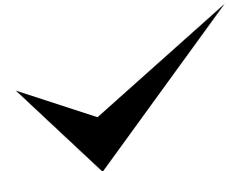
Tranquilidade

Segurança para realizar as vendas com importantes informações dos relatórios



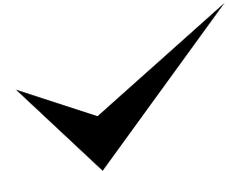
Melhores vendas

Ferramentas de análise para vender mais, de acordo com a capacidade do cliente



Redução custo

Evitar gastos futuros com falta de pagamento e ações de cobrança



Ainda bastante comum no mercado, **o cheque** pode ser uma **opção segura de retorno** desde que devidamente verificados a folha e o emissor e para pagamentos únicos.

O que a sua empresa ganha:

- ✓ **Agilidade na venda:** analisamos o risco de inadimplência do cheque e apresentamos uma recomendação para que você tome decisões rápidas na hora da venda;
- ✓ **Maiores ganhos:** possibilitamos que você diversifique as formas de recebimento da sua empresa, reduza os custos financeiros e aumente seus ganhos;
- ✓ **Segurança:** apresentamos todas as informações necessárias para reduzir o risco de receber cheques sem fundos e prevenir a ocorrência de golpes e falsificações.

**Não tenha medo de trabalhar com esse tipo de pagamento e
aumente seus ganhos financeiros.**

INSUMOS		SOLUÇÃO PARA CONSULTA A CHEQUE	SOLUÇÕES RECOMENDADAS PARA CONSULTA A CPF			
		ACERTA CHEQUE	ACERTA*	ACERTA ESSENCIAL	ACERTA MAIS	ACERTA COMPLETO
CADASTRAL	Nome e nome da mãe	✓	✓	✓	✓	✓
	Data e local de nascimento	✓	✓	✓	✓	✓
	Nº Título de eleitor	✓	✓	✓	✓	✓
	Confirmação de telefone fixo	✓	✓	✓	✓	✓
	Confirmação de CEP	✓	✓	✓	✓	✓
	Situação do CPF na Receita Federal	✓	✓	✓	✓	✓
	Estado civil	✓	✓	✓	✓	✓
	Quantidade de dependentes	✓	✓	✓	✓	✓
	RG (data de emissão, UF e emissor)	✓	✓	✓	✓	✓
	Informação de óbito	✓	✓	✓	✓	✓
	Localização + melhor telefone	✓	✓	✓	✓	✓
	Telefones vinculados	✓	✓	✓	✓	✓
	Participação em empresas	✓	✓	✓	✓	✓
	RESTRITIVOS	Registro de débito	✓	✓	✓	✓
Protesto Estadual		✓	Regionalizado**	✓	✓	✓
Protesto Nacional		✓	✓	✓	✓	✓
Ações Cíveis		✓	✓	✓	✓	✓
Falências empresariais		✓	✓	✓	✓	✓
CHEQUES	CCF	✓	✓	✓	✓	✓
	Alerta de cheques furtados, roubados ou extraviados	✓	✓	✓	✓	✓
	Alerta de cheques sustados	✓	✓	✓	✓	✓
	Histórico de consultas a cheque	✓	✓	✓	✓	✓
	Endereço da agência bancária	✓	✓	✓	✓	✓
COMPORTAMENTO	Consultas anteriores	✓	✓	✓	✓	✓
	Alerta de documentos	✓	✓	✓	✓	✓
	Outras grafias, endereços e telefones	✓	✓	✓	✓	✓
	Consultas anteriores por segmento	✓	✓	✓	✓	✓
ANALÍTICOS	Alerta de fraude (inconsistência CNPJ)	✓	✓	✓	✓	✓
	Score	✓	✓	✓	✓	✓
	Renda presumida	✓	✓	✓	✓	✓
	Sugestão Aprova / Não aprova	✓	✓	OPCIONAL	✓	✓
	Sugestão Limite de Parcela	✓	✓	OPCIONAL	OPCIONAL	✓
Sugestão Aprova / Não Aprova Cheque	✓	✓	✓	✓	✓	

*Versão exclusiva para Entidades.

** Na versão Acerta as informações sobre protestos são referentes à UF selecionada no momento da consulta.

OBRIIGADO!

BoaVista
SCPC

Entidade Parceira

BoaVista
SCPC